

# 广东省对外贸易经济合作厅

粤外经贸发函〔2009〕195号

## 关于举办如何通过展会获取订单 及开拓中东欧市场讲座的通知

珠海、江门市外经贸局，各进出口企业：

为把握世界经济企稳复苏的机遇，支持和配合我省外贸企业特别是外向型民营企业抢抓出口订单，有效开拓中、东欧市场，扩大市场份额，我厅定于12月10日、11日分别在江门、珠海市举办如何通过展会获取订单及开拓中东欧市场讲座，邀请德国营销专家主讲，并委托省外经贸企业协会具体承办。现就有关事项通知如下：

### 一、讲座内容

(一) Analyzing your capabilities: what can you offer;

(二) Setting a target: which market/customer do you want to approach;

(三) Considering cooperations: ways of distribution on foreign markets;

(四) Getting in touch: how to attract foreign

customers at trade fairs and how to deal with their requests;

(五) Closing the deal: how to encourage customers to place the order and how to maintain business relationships;

(六) How to approach the east and central European markets

## 二、讲座专家

Frank Melchert 国际市场营销专家，德国贸易商，早年毕业于德国法律专业，后服务于德国某国际贸易公司，现任 FECOS CO.,LTD.(HONGKONG) CEO。具有多年的国际贸易经历和与中国外贸企业的业务合作，对中国企业对外出口营销过程中存在的问题有着深刻的认识和积极的改良建议。

## 三、培训对象

外向型民营进出口企业经理、业务员，其他有兴趣的企业也可报名参加。培训活动全程英语教学，报名学员须具备英语交流能力。

## 四、培训时间地点

(一) 江门专场。

时间：12月10日上午9:00-12:00时；

地点：逸豪酒店四楼潮皇厅（江门市迎宾大道中118号）。

(二) 珠海专场。

时间：12月11日上午9:00-12:00时；

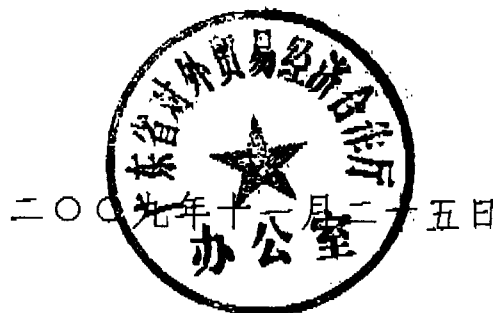
地点：珠海海湾大酒店二楼远大宴会厅(珠海市情侣南路245号)。

### 五、相关费用

本两场培训活动免费，食宿交通等费用自理。

请珠海、江门市外经贸局积极配合做好宣传发动工作，并请有意参加本次培训活动的企业于12月8日前填妥报名回执传真至省外经贸企业协会，并请依时到会。

附件：报名回执



(联系人及电话：省外经贸企业协会 彭晓瑜、袁穗  
020-38802504，传真：020-38819340，电子邮箱：  
[gdshipper@yahoo.com.cn](mailto:gdshipper@yahoo.com.cn))

抄送：本厅领导(耀文、朱)、外贸发展处、人事教育处，省外经贸企业协会。

[共印10份]

附 件

## 如何通过展会获取订单及开拓 中东欧市场讲座报名回执

本公司会派员出席 12 月 10 日上午江门专场讲座,请预留  
座位\_\_\_个。

本公司会派员出席 12 月 11 日上午珠海专场讲座,请预留  
座位\_\_\_个。

单位名称			
地 址			
参会人员	职务	电话	传真